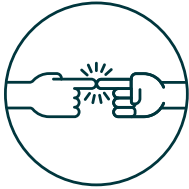


Referral Partner

Zendesk는 더 나은 고객 관계를 위한 소프트웨어를 만들어 클라이언트가 고객을 보다 잘 이해할 수 있도록 지원함으로써 고객 참여 환경에 중점을 두는 컨설턴트, 통합업체 및 IT 전문가들의 역량을 강화합니다.



연결

클라이언트에게 Zendesk를 추천하여 고객과 더욱 의미있는 관계를 쌓을 수 있도록 지원하세요.



구축

귀사의 직원들은 Zendesk의 교육 커리큘럼을 활용하여 새로운 고객 참여 기술을 익힐 수 있습니다.



성장

Zendesk에 영업 기회를 제공하고 추천 보상을 받으세요. Zendesk가 영업 과정을 관리하고 귀사는 귀사의 강점에 집중합니다.

고객 관계를 개선하는 소프트웨어

좋은 관계를 유지하기 위해서는 노력이 필요합니다. 이러한 작업을 제대로 하려면 그에 맞는 지식과 도구가 필요합니다. Zendesk가 이 모든 것을 도와드립니다. Zendesk 제품으로 기업은 안정성, 유연성 및 확장성을 높일 수 있습니다. 엄청난 양의 데이터를 의미 있게 활용하고 커뮤니케이션을 개선할 수 있을 뿐 아니라 무엇보다 고객과의 상호 작용을 개선함으로써 고객과 지속적인 관계를 구축하도록 도와줍니다. 따라서 조직에 유연성을 제공하여 더욱 신속하게 변화하고, 혁신에 집중하고, 조직의 성장과 함께 시스템을 확장할 수 있게 해줍니다.

Zendesk는 모든 사람이 쉽게 사용하고 액세스할 수 있는 고객 서비스 소프트웨어를 만든다는 단순한 아이디어를 바탕으로 구축되었습니다. 그 아이디어를 더욱 확대하여 지금은 고객과의 관계를 개선할 수 있는 통합 솔루션을 제공하며, 오픈 개발 플랫폼을 통해 임베드 및 확장될 수 있는 방대한 제품군을 제공합니다. 가트너가 CRM 고객 참여 센터에서 "선도업체"로 선정한 고객 서비스 회사를 대표함으로써 고객과 신뢰를 쌓으세요.

최소의 투자로 새로운 매출 생성

Zendesk의 Referral 프로그램은 고객 참여 환경에 중점을 두는 컨설턴트, 통합업체 및 IT 전문가에게 적합합니다. 기존 클라이언트 및 잠재고객을 Zendesk에 추천하여 추천 보상을 받으세요.

Referral 프로그램에는 Authorized와 Premier의 두 가지 수준이 있습니다. 두 파트너 모두 무료 온라인 교육을 이용할 수 있으며 Zendesk의 파트너 포털인 Zendesk Partner Connect에 액세스할 수 있습니다. 회사들은 보통 처음에 Authorized 수준에 가입한 후 Zendesk 전문가가 되고 역량이 높아지면서 Premier로 옮겨갑니다. Authorized 수준은 Zendesk 사업을 막 시작하는 회사에 적합합니다.

Zendesk Referral 프로그램에 참여하려면 온라인 신청서를 작성하여 제출해 주세요. 신청서 심사 후 귀사에 자격이 있다고 판단되면 온라인 교육을 수료하고 시작하시면 됩니다!

고객 서비스에 대한 Zendesk의 비전, 문화, 열정을 함께 나누며 고객 관계를 개선하기 위해 협력할 파트너를 찾습니다. 온라인에서 신청하고 클라이언트에게 Zendesk 추천을 시작하세요.

온라인 신청: www.zendesk.kr/partners 이메일: partners@zendesk.com

zendesk partners

Zendesk는 Zendesk를 추천하거나, 재판매하거나, 구현하거나, 임베드하거나, 연동할 수 있는 기회를 주는 유연하고 가치있는 파트너 프로그램을 제공합니다. 귀사의 비즈니스에 적합하고 원하는 투자 수준에 맞는 프로그램을 선택하세요.

	REFERRAL		SOLUTION PROVIDER		BUSINESS SERVICE PROVIDER	
	Authorized	Premier	Authorized	Premier	Authorized	Premier
특전						
할인			●	●	●	●
추천 보상금	●	●	●	●	●	●
Zendesk Partner Connect	●	●	●	●	●	●
Zendesk 마크, 로고 및 URL 사용	●	●	●	●	●	●
온라인 영업 교육	●	●	●	●	●	●
온라인 제품 교육		●		●	●	●
마케팅 기금				●	●	●
파트너 관리자		●		●		●
인센티브		●		●		●
리드 분배		●		●		●
강사가 진행하는 제품 교육				●		●
요구 사항						
온라인 신청	●	●	●	●	●	●
계약에 서명	●	●	●	●	●	●
활발한 Zendesk 홍보		●	●	●	●	●
합동 사업 계획		●		●	●	●
최종 고객 요금 청구 관리			●	●	●	●
사용자 단위 라이선스 연간 최소 판매량			●	●	●	●
레벨 1 고객 지원 제공				●		●
서비스 및 지원 역량 확보						●
파트너 영업 교육	●	●	●	●	●	●
파트너 제품 교육		●		●		●
파트너 관리자 지정		●		●	●	●