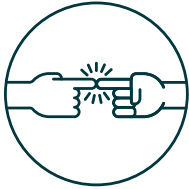


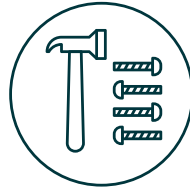
Реферальные партнеры

Zendesk делает программное обеспечение, призванное улучшить отношения с клиентами. Благодаря ему консультанты, интеграторы и ИТ-специалисты, которые занимаются взаимодействием с клиентами, помогают своим клиентам лучше понять конечных пользователей.



Соединяйте

Помогите своим клиентам развить более значимые отношения с конечными пользователями, рекомендуя им Zendesk.



Стройте

Ваши сотрудники могут получить новые навыки привлечения клиентов благодаря нашей программе подготовки.



Развивайте

Получайте премии за рекомендацию, сообщая нам о потенциальных клиентах. Мы управляем процессом продаж, а вы занимаетесь тем, что у вас получается лучше.

Программы для улучшения отношений с клиентами

Хорошие отношения требуют усилий. Они требуют знаний и инструментов, чтобы добиться цели. Именно это и дает Zendesk. Наши продукты помогают предприятиям стать надежнее, гибче и приобрести способность к расширению. Они способствуют улучшению общения и придают смысл большим объемам данных. А главное — они помогают превратить взаимодействия в долгосрочные отношения. Продукты Zendesk придают организациям гибкость, позволяя им быстро реагировать, сосредоточиться на инновациях и расширять поддержку по мере роста бизнеса.

Основой Zendesk была простая идея: создать программное обеспечение для обслуживания клиентов, которое будет простым в пользовании и доступным каждому. Наша компания развила эту идею и теперь предлагает все более широкий ассортимент продуктов, которые в совокупности улучшают отношения с клиентами и поддерживают встраивание и расширение на открытой платформе разработки. Наладьте доверительные отношения с клиентами через компанию, которая в отчете Gartner для центров привлечения клиентов помещена в квадрант лидеров.

Новые потоки поступления дохода с минимальными вложениями

Наша программа для реферальных партнеров идеально подходит консультантам, интеграторам и ИТ-специалистам, которые занимаются взаимодействием с клиентами. Рекомендуем Zendesk своим существующим и потенциальным клиентам и получайте за это премии.

Наша программа для реферальных партнеров предусматривает два уровня: Authorized и Premier. На обоих уровнях предоставляется доступ к программе бесплатного онлайн-обучения и к нашему portalу для партнеров Zendesk Partner Connect. Часто компании присоединяются к программе на уровне Authorized и переходят на уровень Premier, когда набираются опыта в Zendesk и зарабатывают новые возможности. Уровень Authorized идеально подходит для тех, кто только пробует себя в Zendesk.

Для участия в нашей программе для реферальных партнеров расскажите нам о себе, заполнив и отправив онлайн-заявку. Если ваша компания имеет право на участие в программе, мы попросим вас пройти онлайн-обучение и присоединиться к нам.

Мы ищем партнеров, которые разделяют наши взгляды, культуру и стремление к обслуживанию клиентов, чтобы вместе работать над улучшением отношений с клиентами. Подайте онлайн-заявку и начинайте рекомендовать Zendesk своим клиентам.

Подайте заявку на веб-странице www.zendesk.com.ru/partners или отправьте ее по адресу электронной почты partners@zendesk.com

zendesk partners

Мы предлагаем гибкую и выгодную платформу работы с партнерами, которая позволяет рекомендовать, перепродавать, развертывать, внедрять или интегрировать решения Zendesk. Выберите программу, которая подходит для вашего бизнеса и соответствует желаемому уровню инвестирования.

	РЕФЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР		ПАРТНЕР ПО КОНСАЛТИНГОВЫМ УСЛУГАМ		БИЗНЕС-ПАРТНЕР	
	Authorized	Premier	Authorized	Premier	Authorized	Premier
ПРЕИМУЩЕСТВА						
Скидка			●	●	●	●
Премия за рекомендацию	●	●	●	●	●	●
Zendesk Partner Connect	●	●	●	●	●	●
Использование знаков, логотипов и URL-адресов Zendesk	●	●	●	●	●	●
Онлайн-обучение продажам	●	●	●	●	●	●
Онлайн-обучение работе с продуктом		●		●	●	●
Маркетинговые средства				●	●	●
Менеджер партнеров		●		●		●
Вознаграждение		●		●		●
Распределение среди потенциальных клиентов		●		●		●
Обучение работе с продуктом (с инструктором)				●		●
ТРЕБОВАНИЯ						
Подать заявку на веб-странице	●	●	●	●	●	●
Подписать соглашение	●	●	●	●	●	●
Активное продвижение Zendesk		●	●	●	●	●
Планирование совместного бизнеса		●		●	●	●
Управление платежами клиентов			●	●	●	●
Минимальная продажа рабочих мест за год			●	●	●	●
Поддержка клиентов 1 уровня				●		●
Подготовка к обслуживанию и поддержке						●
Обучение партнеров продажам	●	●	●	●	●	●
Обучение партнеров работе с продуктом		●		●		●
Персональный менеджер партнеров		●		●	●	●